

# GÉRER LES OPÉRATIONS À L'INTERNATIONAL

MSC17



## STATUTS

Dirigeant, Employé, Cadre et agent de maîtrise, Demandeur d'emploi, Tout public

## PRÉREQUIS

Connaissances minimales

## DURÉE

6 jours, soit 42 heures

## PUBLIC

Tout public

## TARIF

Nous consulter / Coût de la certification CCE: 500 € (tarif valable jusqu'au 31/12/2024)

## CERTIFICATIONS

Une attestation de stage est systématiquement remise à l'issue de la formation conformément aux dispositions réglementaires.

Le stage permet d'accéder à la Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) "Gérer les opérations à l'international" (code CPF 236344). Recensé à l'inventaire des certifications et habilitations de la CNCP (Commission Nationale de la Certification Professionnelle).

Eligible CPF

## PROCHAINE(S) SESSION(S) : 2024

Besançon

1<sup>re</sup> Session : 17/06, 24/06, 09/09 et 07/10

## CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

Préparer les opérations à l'international

Choisir et appliquer la règle Incoterms®

Sécuriser et optimiser les documents, dont les justificatifs fiscaux et douaniers

Superviser le transport, les formalités de douane

Devenir un interlocuteur averti et crédible en interne et à l'externe

# OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Savoir-faire une facture  
Maîtriser les procédures  
Connaître la réglementation

## PROGRAMME

### Aspects commerciaux: Règles Incoterms® en vigueur

#### Choisir la règle Incoterms® ICC\* appropriée au contrat de vente

La chaîne logistique à l'international

Se poser les bonnes questions dès l'offre

Définition, rôle, impact, classification et limites des Incoterms®

Liste des 11 règles Incoterms® de l'ICC\* (multimodales, maritimes et fluviales)

Obligations des parties, lieu de livraison, transfert des risques et des frais

Calculer le prix de vente et le coût de revient d'acquisition (TCO\*)

#### Impact de l'Incoterms® sur:

Le commerce (vente/achats), le transport, l'assurance

Les documents, le paiement, les volets financier, fiscal et douanier

#### Transport et logistique

##### Contrat de transport:

Les acteurs de la chaîne du fret: étapes, acteurs, rôle, risques, enjeux

Les parties et obligations respectives, preuve de livraison

La responsabilité contractuelle, les plafonds d'indemnisation, la taxation du fret

Contractualiser, suivre, contrôler la prestation

##### Formalités en douane:

Le mandat de représentation : les parties et les responsabilités

Choisir, contractualiser, suivre, contrôler la prestation du RDE\*

#### Aspects douaniers et fiscaux

##### Identifier les flux de marchandises

Distinguer les opérations (ventes/achats) intracommunautaires de celles avec les pays tiers

La nature des marchandises dont celles réglementées

Les pays, marchandises, personnes et entités visés par des mesures de sanctions

##### Impacts d'un point de vue fiscal

Justifier les ventes Hors Taxes selon le cas d'exonération

Le principe de la TVA

Mention obligatoire sur la facture: La disposition pertinente du CGI\*

Les Quick Fixes 2020

##### Impacts d'un point de vue douanier

###### Sécuriser

Définitions: TDU\*, CDU\*, DDU\*, Exportateur, Importateur

Les obligations déclaratives douanières (DEB\*, DES (services), DDU\*)

La procédure de dédouanement

Classer le produit dans la nomenclature douanière; structure, règles et aide au classement, RITA\*

Déterminer l'origine des marchandises, règles d'Origine Non-Préférentielle

Déterminer la valeur en douane à déclarer, les méthodes d'évaluation, les «gratuits»

Sécuriser le code douanier, l'origine et la valeur: Le RTC\*, Le RCO\*, l'IMF\*

Trouver et anticiper la réglementation afférente aux marchandises, les formalités, les droits et taxes dans le pays de destination et à l'import en UE

###### Optimiser

Les Accords de Libre-Echange bilatéraux et unilatéraux (ALE\* SPG\*), règles d'Origine Préférentielle  
Les justificatifs d'origine préférentielle et les statuts douaniers: EA\*, EE\* / REX\*  
Réaliser des économies: régimes douaniers particuliers et facilités fiscales  
Optimiser le dédouanement des marchandises: DCN\*, DCC\*, OEA\*

#### **Documents et formalités**

##### **Avant expédition**

Connaître et comprendre les exigences des pays exportateur et importateurs, selon le produit, l'acheteur etc.  
CGV\*, CGA\*, la facture proforma, l'offre commerciale  
Commande client, confirmation de commande  
Certificats (analyse, phyto-sanitaire etc.)  
Les obligations en matière d'inspection avant expédition (objectifs, mécanismes, coûts, délais)  
La particularité du crédit documentaire

##### **Pour expédier**

Bon de livraison, packing list, facture commerciale, facture pour douane, mentions sur facture  
Certificat d'origine (certificat/attestation, déclaration du fournisseur etc.)  
Certificat de circulation (EUR.1, EUR-MED, ATR)  
Déclaration en douane (DAU)  
Document de transport: CMR, LTA, B/L, SWB etc., attestation de prise en charge  
Certificat d'assurance  
Les obligations en matière de visa (objectifs, mécanismes, coûts, délais)

##### **Aspects financiers**

Identifier les risques à l'international pour le vendeur et l'acheteur  
Les Instruments de Trade Finance pour se couvrir: virement

## **MÉTHODES PÉDAGOGIQUES**

Méthodes pro actives déductives  
Mise en situation collective, en sous-groupe  
Echanges d'expériences (entre les intervenants et les stagiaires, entre les stagiaires)  
Apports théoriques  
Présentation dynamique et ludique des apports théoriques.  
Documentation remise aux stagiaires : présentation et/ou livret du contenu théorique

## **MODALITÉS D'ÉVALUATION**

QCM ou étude de cas/mise en situation

*Rejoignez-nous et suivez-nous sur :*



#### **BESANÇON**

46, avenue Villarceau  
25000 Besançon  
Tél. : 03 81 25 26 06

#### **BELFORT**

1, rue du Docteur Fréry  
90000 Belfort  
Tél. : 03 84 54 54 84

#### **VESOUL**

1, rue Victor Dollé  
70000 Vesoul  
Tél. : 03 84 96 71 08

#### **LONS-LE-SAUNIER**

87, Place de la Comédie  
39000 Lons-le-Saunier  
Tél. : 03 84 86 42 07

**Pour toute demande d'informations : [contact@sifco.eu](mailto:contact@sifco.eu)**