

GÉRER LES OPÉRATIONS À L'INTERNATIONAL

MSC17



STATUTS

Dirigeant, Employé, Cadre et agent de maîtrise, Demandeur d'emploi, Tout public

PRÉREQUIS

Connaissances minimales

DURÉE

6 jours, soit 42 heures

PUBLIC

Tout public

CERTIFICATIONS

Une attestation de stage est systématiquement remise à l'issue de la formation conformément aux dispositions réglementaires.
Le stage permet d'accéder à la Certificat de Compétences en Entreprise (CCE) "Gérer les opérations à l'international" (code CPF 236344). Recensé à l'inventaire des certifications et habilitations de la CNCF (Commission Nationale de la Certification Professionnelle).
Eligible CPF

PROCHAINE(S) SESSION(S) :

2024

Besançon

1^{re} Session : 17/06, 24/06, 09/09 et 07/10

CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

Préparer les opérations à l'international
Choisir et appliquer la règle Incoterms®
Sécuriser et optimiser les documents, dont les justificatifs fiscaux et douaniers
Superviser le transport, les formalités de douane
Devenir un interlocuteur averti et crédible en interne et à l'externe

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Savoir-faire une facture
Maîtriser les procédures
Connaître la réglementation

PROGRAMME

Aspects commerciaux: Règles Incoterms® en vigueur

Choisir la règle Incoterms® ICC* appropriée au contrat de vente

La chaîne logistique à l'international

Se poser les bonnes questions dès l'offre

Définition, rôle, impact, classification et limites des Incoterms®

Liste des 11 règles Incoterms® de l'ICC* (multimodales, maritimes et fluviales)

Obligations des parties, lieu de livraison, transfert des risques et des frais

Calculer le prix de vente et le coût de revient d'acquisition (TCO*)

Impact de l'Incoterms® sur:

Le commerce (vente/achats), le transport, l'assurance

Les documents, le paiement, les volets financier, fiscal et douanier

Transport et logistique

Contrat de transport:

Les acteurs de la chaîne du fret: étapes, acteurs, rôle, risques, enjeux

Les parties et obligations respectives, preuve de livraison

La responsabilité contractuelle, les plafonds d'indemnisation, la taxation du fret

Contractualiser, suivre, contrôler la prestation

Formalités en douane:

Le mandat de représentation : les parties et les responsabilités

Choisir, contractualiser, suivre, contrôler la prestation du RDE*

Aspects douaniers et fiscaux

Identifier les flux de marchandises

Distinguer les opérations (ventes/achats) intracommunautaires de celles avec les pays tiers

La nature des marchandises dont celles réglementées

Les pays, marchandises, personnes et entités visés par des mesures de sanctions

Impacts d'un point de vue fiscal

Justifier les ventes Hors Taxes selon le cas d'exonération

Le principe de la TVA

Mention obligatoire sur la facture: La disposition pertinente du CGI*

Les Quick Fixes 2020

Impacts d'un point de vue douanier

Sécuriser

Définitions: TDU*, CDU*, DDU*, Exportateur, Importateur

Les obligations déclaratives douanières (DEB*, DES (services), DDU*)

La procédure de dédouanement

Classer le produit dans la nomenclature douanière; structure, règles et aide au classement, RITA*

Déterminer l'origine des marchandises, règles d'Origine Non-Préférentielle

Déterminer la valeur en douane à déclarer, les méthodes d'évaluation, les «gratuits»

Sécuriser le code douanier, l'origine et la valeur: Le RTC*, Le RCO*, l'IMF*

Trouver et anticiper la réglementation afférente aux marchandises, les formalités, les droits et taxes dans le pays de destination et à l'import en UE

Optimiser

Les Accords de Libre-Echange bilatéraux et unilatéraux (ALE* SPG*), règles d'Origine Préférentielle
Les justificatifs d'origine préférentielle et les statuts douaniers: EA*, EE* / REX*
Réaliser des économies: régimes douaniers particuliers et facilités fiscales
Optimiser le dédouanement des marchandises: DCN*, DCC*, OEA*

Documents et formalités

Avant expédition

Connaître et comprendre les exigences des pays exportateur et importateurs, selon le produit, l'acheteur etc.
CGV*, CGA*, la facture proforma, l'offre commerciale
Commande client, confirmation de commande
Certificats (analyse, phyto-sanitaire etc.)
Les obligations en matière d'inspection avant expédition (objectifs, mécanismes, coûts, délais)
La particularité du crédit documentaire

Pour expédier

Bon de livraison, packing list, facture commerciale, facture pour douane, mentions sur facture
Certificat d'origine (certificat/attestation, déclaration du fournisseur etc.)
Certificat de circulation (EUR.1, EUR-MED, ATR)
Déclaration en douane (DAU)
Document de transport: CMR, LTA, B/L, SWB etc., attestation de prise en charge
Certificat d'assurance
Les obligations en matière de visa (objectifs, mécanismes, coûts, délais)

Aspects financiers

Identifier les risques à l'international pour le vendeur et l'acheteur
Les Instruments de Trade Finance pour se couvrir: virement

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Méthodes pro actives déductives
Mise en situation collective, en sous-groupe
Echanges d'expériences (entre les intervenants et les stagiaires, entre les stagiaires)
Apports théoriques
Présentation dynamique et ludique des apports théoriques.
Documentation remise aux stagiaires : présentation et/ou livret du contenu théorique

MODALITÉS D'ÉVALUATION

QCM ou étude de cas/mise en situation

Rejoignez-nous et suivez-nous sur :



BESANÇON

46, avenue Villarceau
25000 Besançon
Tél. : 03 81 25 26 06

BELFORT

1, rue du Docteur Fréry
90000 Belfort
Tél. : 03 84 54 54 84

VESOUL

1, rue Victor Dollé
70000 Vesoul
Tél. : 03 84 96 71 08

LONS-LE-SAUNIER

87, Place de la Comédie
39000 Lons-le-Saunier
Tél. : 03 84 86 42 07

Pour toute demande d'informations : contact@sifco.eu